



**Amway**



**НАЙ-ДОБРИ ПРАКТИКИ**  
- Важна ИНФОРМАЦИЯ, когато  
стартирате своя Amway бизнес

# НАЙ-ДОБРИ ПРАКТИКИ

## - Важна ИНФОРМАЦИЯ, когато стартирате своя Amway бизнес

---

Amway предлага равнопоставена бизнес възможност - отворена за всички, независимо от пол, националност, религиозни или политически убеждения. Когато изградите своя собствен Amway бизнес, го правите в рамката на Правилата за поведение и Политиките на Amway и разпоредбите на приложимото местно законодателство. За по-добро разбиране от Ваша страна, в настоящия документ сме обяснили някои важни търговски принципи, приложими към Amway бизнеса.

Пълният текст на Правила за поведение на Amway и свързаните Бизнес политики можете да откриете на [www.amway.bg](http://www.amway.bg)

Препоръчваме Ви да работите в близко сътрудничество с Вашия спонсор и Вашите платинени Собственици на бизнес Amway и други Собственици на бизнес Amway от Вашата възходяща линия, ако е необходимо, тъй като въз основа на своя опит те са ценен източник на информация. В случай че се съмнявате в дадена информация или желаете да задълбочите Вашите познания по тази тема, моля, внимателно прочетете Правилата за поведение, публикувани на [www.amway.bg](http://www.amway.bg), или се свържете с Amway.

---

### Как можете да станете Собственик на бизнес Amway?

- Можете да стартирате Amway бизнес, ако сте пълнолетен или дееспособен на друго правно валидно основание, не притежавате Amway бизнес на съответния пазар и не нарушавате местното законодателство.
- Семейните двойки имат право да регистрират само един Amway бизнес.
- Ако вече сте имали Amway бизнес, който сте преустановили, трябва да измине период на неактивност от минимум 6 месеца до 2 години, преди да може да бъдете спонсорирани отново от различен от първоначалния Ви спонсор или в различна от първоначалната Ви линия на спонсорство. Ако не сте сигурен какъв период на неактивност се прилага към Вас, моля, обърнете се към местното дружество на Amway.
- Ако това е Вашият първи Amway бизнес на даден пазар, Вие трябва да сте резидент на съответния пазар, ако желаете да започнете бизнес.

### Изграждане на Amway бизнес - някои основни забележки

- Следвайте основните правила, които се прилагат към всички бизнес възможности, и по-специално:
  - a. изградете своя бизнес по професионален, обмислен и внимателен начин;
  - b. оперирайте етично, по финансово отговорен и делови начин;
  - c. винаги действайте почтено;
  - d. бъдете отговорни за всичко, което правите в своя бизнес.
  - e. осъществявайте контакти по професионален начин, не подценявайте съществуващите взаимоотношения, но ги използвайте уместно.
- За да защитите своя Amway бизнес, както и възможността за бизнес с Amway като цяло, бъдете искрени и честни относно Amway бизнеса и не се ангажирайте в агресивни продажби

измамни или подвеждащи търговски и маркетингови практики.

- За да избегнете възможни конфликти, внимателно разделете своя Amway бизнес от други бизнес дейности, в които може да сте ангажирани.
- За да предотвратите конфликти с други Собственици на бизнес Amway, третирайте ги с уважение и не се намесвайте в техните Amway бизнеси.
- Amway изплаща възнаграждения за услуги на Собствениците на бизнес Amway в съответствие с Плана за продажби и маркетинг на Amway. Моля, имайте предвид, че обикновеното спонсориране на други лица не се компенсира само по себе си - успешен Amway бизнес се изгражда при баланс между продажба на продукти на крайни клиенти на Вашия Amway пазар и спонсориране на други хора да правят същото.
- Важно е да разберете, че Вие сами решавате дали, кога и колко да закупите. Също така е важно да не се презапасявате с Amway продукти, а да поръчвате при необходимост в разумни количества.
- Ако някога решите, че вече нямате интерес да изградите своя Amway бизнес, можете да прекратите своя договор по всяко време като просто информирате Amway в писмен вид.

### Представяне на продуктите на Amway, Amway и възможността за бизнес с Amway

- Когато говорите за продуктите на Amway, правете го с увереност, точност и по начин, който не е подвеждащ. Препоръчваме Ви да представяте правилни твърдения за продуктите и винаги да използвате становища, както са публикувани от Amway в официалната местна литература на Amway или на официалните местни уебсайтове на Amway.

- Гаранцията за удовлетвореност на Amway е ценен актив, когато продавате продукти на Amway; не забравяйте да информирате своите клиенти за нея.
- За да сме сигурни, че продуктите на Amway се представят правилно, само Собственици на бизнес Amway имат право да ги продават на дребно. Като общо правило продуктите на Amway не могат да се продават в традиционни търговски (публични) пространства. По изключение и само след одобрение от Amway продуктите на Amway може да бъдат излагани и продавани в избрани търговски (публични) пространства. Моля, имайте предвид, че това правило може да е различно за различните държави, на база приложимото законодателство и нуждите на бизнеса.
- Когато представяте възможността за бизнес с Amway и Плана за продажби и маркетинг на Amway, трябва да бъдете честни, точни и искрени - това започва с поканата за презентация: ясно посочете, че искате да представите възможността за бизнес с Amway и/или продуктите на Amway. Представяйте се като Собственик на бизнес Amway. Не изкривявайте представата за Плана за продажби и маркетинг на Amway - хората могат да придобият погрешно впечатление за динамиката и правдоподобността на Плана.
- Изграждането на бизнес група е част от балансиран бизнес. Важно е да обучавате и мотивирате Собственици на бизнес Amway, които лично сте спонсорирали.
- Имайте предвид, че Собствениците на бизнес Amway по низходящата линия на спонсорство също са независими Собственици на бизнес Amway. Използването на материали за подпомагане на бизнеса, които не са произведени от Amway, както и присъствието на срещи/събития и участието в Системата за подкрепа, е изцяло по желание.
- Важен аспект е защитата на линията на спонсорство (ЛНС). За повече подробности, вижте раздел 6 на Правилата за поведение на Amway.
- Всички Собственици на бизнес Amway са отговорни за обслужването и защитата на информацията за клиентите и Собствениците на бизнес Amway за ползата на всички участници в Amway бизнеса.

### **Рекламирање на Amway бизнес**

- Личното препоръчване на Amway и продуктите на Amway е най-добрият начин да ги рекламирате. Хората обикновено се уповават на препоръка, която са получили от познат.
- Ако имате интерес да рекламирате допълнително своя Amway бизнес, продуктите на Amway или възможността за бизнес с Amway, моля проверете [www.amway.bg](http://www.amway.bg) или се обърнете към Вашия спонсор/Платина или местното дъщерно дружество на Amway за повече информация, за да сте сигурен, че го правите правилно и в съответствие с Правилата за поведение на Amway и приложимото законодателство.
- Важно е да знаете, че Amway е собственик на всички търговски марки, търговски наименования и лога; затова

използването им трябва да бъде оторизирано от Amway предварително.

### **Дейности в Интернет**

Ако решите да използвате интернет в полза на своя Amway бизнес, има няколко основни положения, за които трябва да се погрижите, в зависимост от дейността.

- Amway Ви препоръчва да използвате [www.amway.bg](http://www.amway.bg), за да промотирате своя Amway бизнес. На този сайт имате дори опция да създадете лична страница за своя Amway бизнес, където да промотирате своя Amway бизнес и да обслужвате своите клиенти. За допълнителни подробности, моля посетете [www.amway.bg](http://www.amway.bg) или се свържете с местното дъщерно дружество на Amway.
- Всеки друг уебсайт, който промотира Вашия Amway бизнес, продуктите на Amway или възможността за бизнес с Amway, трябва да бъде оторизиран от Amway преди да бъде публикуван онлайн. За да научите повече, вижте Политиката за уебсайтове на Amway.
- Ако имате интерес към социалните медии, имайте предвид, че тези платформи трябва да се използват, за да подкрепят репутацията на Amway и всички Собственици на бизнес Amway. Запомнете, че това, което казвате, се отразява на Вашата репутация и на репутацията на Amway. Общата аудитория трябва да има положително отношение към света на Amway. Не използвайте социални медии за спонсориране. За повече информация, моля вижте Указания за социални медии на Amway. Във всеки случай - правилата, които важат за офлайн среда по отношение на промотирането на продуктите на Amway и как да представяте Amway бизнеса, се прилагат и в онлайн среда.

### **Можете да изградите международен Amway бизнес**

- Като Собственик на бизнес Amway вие имате възможност да изградите международен бизнес като международно спонсорирате хора на други пазари или откривате втори и последващ бизнес на други пазари.
- При откриване на втори и последващ бизнес извън Европа може да се прилагат определени правила. За повече информация, моля прегледайте Политиката за международно спонсориране или също се свържете с вашия спонсор / Платина и/или проверете на [www.amway.bg](http://www.amway.bg)

### **Съответствие и процедура**

Приемаме, че всички Собственици на бизнес Amway имат намерение да изградят своя бизнес по правилен начин.

При несъответствие с Правилата и политиките, Amway има процедура за известяване и контрол, която е последователна, справедлива и прозрачна.